

Come non vendicarsi davanti al male subito ?

“A chi ti percuote sulla guancia, offri anche l’altra”. L’espressione di Gesù è tra le più conosciute; tra quelle percepite come sintetiche del suo insegnamento. È anche colta come emblema dell’impossibilità di praticare il Vangelo: come non vendicarsi davanti al male subito?

Purtroppo l’espressione del Signore è spesso intesa come generica manifestazione di bontà, una scelta non violenta. Certo, è anche questo, ma non solo e forse nemmeno prima di tutto questo. Il Signore chiede di non vendicarsi per un motivo sacrosantamente economico: una volta avviato, quello della vendetta è un processo inarrestabile e rovina la vita sia di chi si vendica sia di chi subisce, divenendo artefici di un continuo oscillante scambio di ruoli. Infatti, alternativamente, la vittima si trasforma in carnefice e il carnefice diviene vittima. La vendetta non è economica: nessuno ci guadagna, tutti ci perdono... in vita.

Inoltre il Signore ci chiede di non vendicarci poiché chi si vendica ritiene la vita una cosa che gli uomini possono gestire: chi mi offende mi ruba un po’ di vita, allora me la riprendo rincarando la dose. Il vendicativo non rispetta il mistero della vita, considerandola alla portata delle proprie mani. La vita, invece, è un mistero così grande che può stare solo nelle mani del suo Creatore. È a lui che spetta la vendetta; a nessun altro. Solo lui riuscirà a compierla con giustizia, considerando i pesi e i contrappesi, gli intrecci e le complicazioni di ogni scontro e di ogni impatto tra le persone.

Non solo: Cristo comanda di non vendicarsi perché la vendetta rivela una profonda mancanza di fede. Più uno crede, meno cede alla vendetta; meno si crede, più ci si vendica. Il vendicativo non crede che Dio possa prendere le sue difese contro il nemico e l’offensore. Sentendosi abbandonato e solo, il vendicativo deve difendersi da sé, rovinandosi la vita con le proprio con quelle mani che restituiscono con gli interessi gli schiaffi ricevuti.

Don Cesare Pagazzi